

# O O bet365

No início dos anos 2000, um homem chamado Gary Dahl inventou uma brincadeira engraçada: Uma "cacheta online". Ele a chamou de "Pet Rock", e a vendeu como se fosse o animal de estimação real. Para surpresa do dono, o Pet rock foi tornando um sucesso viral com vendas de milhões de unidades que rendendo toda fortuna para ele!

Mas como uma cacheta online pode valer dinheiro? A resposta é simples: marketing criativo e o poder da internet. Dahl sabia que criar um produto com

seria irresistível para as pessoas compartilhar em suas redes sociais, Ele também soube se aproveitar da ferramenta poderosa: O Email! ele enviou booklets divertidos e cativantes sobre a Pet Rock para uma lista crescente

de assinantes - mesmo ajudou impulsionando as vendas.

Desde então, outras pessoas têm seguido o exemplo de Dahl e criaram suas próprias cachetadas online que valem dinheiro. Algumas delas são brinquedos engraçados: como a Slanket (uma manta com mangas)

como do Dollar Shave Club "serviço para entrega de lâminas de barbear" ou um Blue Apron "serviços de entrega das refeições caseiras".

Mas o que todas essas cachetadas online têm em comum? e elas resolveram um problema ou atenderam a uma necessidade do mercado de uma maneira engajante, memorável. E isso foi o porque as torna valiosas!

Então, se você estiver pensando em criar um produto ou serviço, lembre-se do que Gary Dahl fez com o Pet Rock: Encontre uma ideia engraçada ou útil interessante; e então use o poder da internet para compartilhá-la como todo mundo! Quem sabe até ele pode ser o próximo? Se tornar rico de alguma maneira?</p></div>